



SOURCING PARADA EN BOXES: EVALUACIÓN SOBRE LA PREPARACIÓN DEL VALOR DEL SOURCING



En nuestra [Guía sobre el valor del sourcing](#), se detalla la manera en que las empresas pueden lograr ahorrar 14 millones de USD* gracias al *sourcing* estratégico. ¿Está captando el valor máximo de sus eventos de *sourcing*?

Desde el ajuste fino de su motor de *sourcing* hasta la incorporación sistemática de la gestión de riesgos de terceros y la asignación eficaz en la adjudicación de contratos y compras, la siguiente evaluación le ayudará a determinar dónde está perdiendo valor y dónde puede captar mayor valor en el futuro.

**Basado en una empresa con un gasto anual de 1000 millones de USD. Las empresas más grandes pueden lograr mayores ahorros.*

¿Cuál es su nivel de preparación para lograr soluciones óptimas?

¿Sus equipos de *sourcing* tienen la capacidad de realizar lo siguiente para captar el valor máximo de sus eventos de *sourcing*?

| | Ninguno | Bajo | Moderado | Alto | Máximo |
|---|---------|------|----------|------|--------|
| Recolección digital de las ofertas de los proveedores para una comparación equitativa consistente | | | | | |
| Apertura a ofertas creativas de los proveedores (descuentos por volumen, agrupación de artículos, etc.) | | | | | |
| Gestión de criterios múltiples de comparación (precio calidad, etc.) | | | | | |
| Inclusión de criterios complejos (descuentos por cantidad, ESG, carriles de transporte, etc.) | | | | | |
| Gestión de eventos grandes (muchos criterios, más de 1000 proveedores, más de 10 000 líneas) | | | | | |

| | | | | | |
|--|--|--|--|--|--|
| Uso de técnicas sofisticadas de optimización (probabilidad de las situaciones, etc.) | | | | | |
| Realización de informes de gastos en tiempo real para la entrega de ofertas | | | | | |

¿Cuál es su nivel de preparación para aprovechar al máximo su productividad de *sourcing*?

¿Tiene procesos y herramientas implementados para eliminar la ineficiencia y el trabajo manual de poco valor para que su equipo pueda aprovechar al máximo la productividad?

| | Ninguno | Bajo | Moderado | Alto | Máximo |
|--|---------|------|----------|------|--------|
| Recomendaciones de oportunidades (contratos que están por caducar, grandes pedidos que están en curso, etc.) | | | | | |
| Visibilidad completa de todo el gasto (la planificación completa de los recursos empresariales, facturados e imputados) | | | | | |
| Creación rápida de eventos a partir de hojas de cálculo o plantillas estándar | | | | | |
| Recursos para la identificación de proveedores generados por la comunidad (proveedores diversos, etc.) | | | | | |
| Análisis rápido con criterios complejos (adjudicación máx. a un único proveedor, etc.) | | | | | |
| Colaboración generada por la comunidad para necesidades no usuales (experiencia geográfica, etc.) | | | | | |
| <i>Sourcing</i> generado por la comunidad para la categoría de productos básicos (alquiler de automóviles, insumos de oficina, etc.) | | | | | |
| <i>Sourcing</i> de autoservicio para los usuarios empresariales en adjudicaciones simples | | | | | |

¿Cuál es su nivel de preparación para lograr el valor máximo?

¿Sus tecnologías y procesos de *sourcing* ayudan a reducir riesgos y a mejorar el cumplimiento de contratos para evitar perder valor?

| | Ninguno | Bajo | Moderado | Alto | Máximo |
|--|---------|------|----------|------|--------|
| Investigación previa de proveedores para reducir el riesgo de terceros y evitar volver a realizar trabajos | | | | | |
| Adjudicación automática de contratos y términos para captar beneficios | | | | | |
| Regulación del gasto según los resultados de la oferta contratada para evitar la pérdida de valor | | | | | |
| Validación de facturas con los resultados de la oferta contratada para maximizar el valor captado | | | | | |

Si no está seguro de las respuestas de las evaluaciones anteriores, o si ha identificado brechas en sus herramientas y procesos de *sourcing*, considere de qué manera puede ayudar el *sourcing* estratégico.

Para lograr el mayor valor del *sourcing* y reducir el riesgo, considere tecnología de *sourcing* que se integra sin problemas en la tecnología utilizada para la gestión de contratos, de proveedores y riesgos, compras, cuentas por pagar y pagos.

Más información sobre cómo generar valor con *sourcing* estratégico en nuestro informe: *Sourcing* por el carril de máxima velocidad: [Generar valor con *sourcing* estratégico](#)